

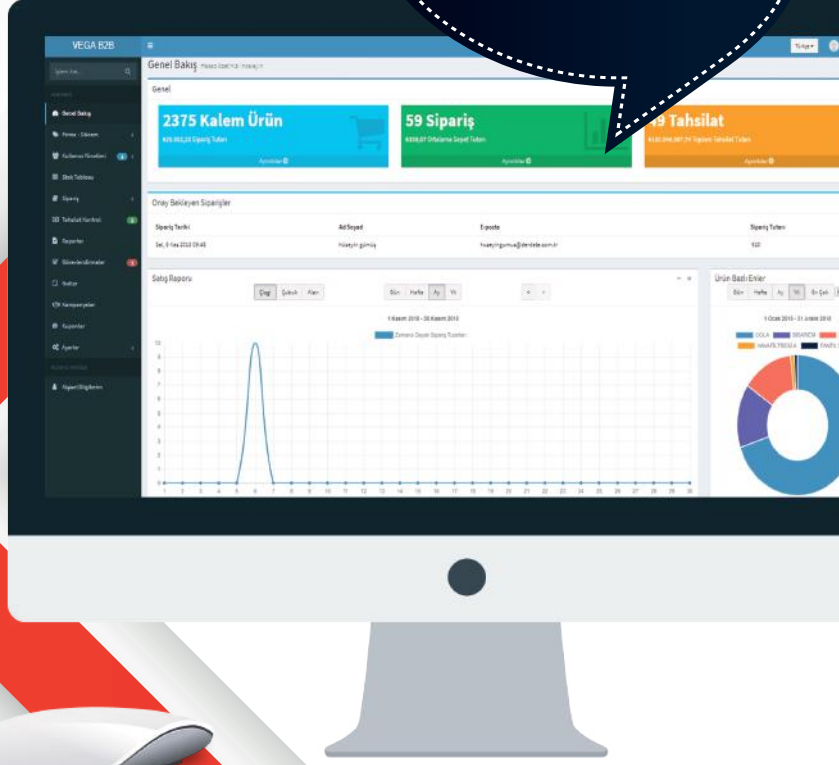


# VEGA B2B BUSINESS TO BUSINESS

**VEGA**  
YAZILIM

B2B, yani açılımı "Business to Business" olan bu kısaltma, şirketler arası pazarlama ya da satış uygulamalarına verilen kısa tanımdır. Bir firmanın kendi bünyesinde veya farklı firmaların birbiri arasında yaptığı, kanal yönetimi ve franchise tarzında çalışan firmaların e-Ticaretini ifade eder. Tüm firmalar, özellikle KOBİ'ler için çok uygun bir ticaret şekli olan e-Ticaret, ürün seçeneklerinin artması, ürünlerin kalitesinin yükselmesi ve ödeme ve teslimat sıkıntılarının giderilmesinde yardımcı olmaktadır.

**%100**  
Web Tabanlı



Vega B2B, geleneksel iş modellerini değiştirerek değer katan diğer özellikleri ise;

- Yeni ürün ve hizmetlerin pazara hızla sunulması
- Daha kolay ,daha hızlı alış ve satış işlemleri
- Personel görev atamaları, takip ve raporlama.
- Personel görevlerinin sms ve mail bildirimini.
- Saha satış temsilcilerinin müşteri ziyaret, satış ve tahsilat performansını artırma.
- Saha satış personelinin lokasyon bilgisi.
- Üyeler için Online raporlama ve hesap ekstresi

## VEGA B2B NELER YAPAR?

- ✓ *Online Tahsilat*
- ✓ *Tahsilat Kontrol Yönetimi*
- ✓ *Anlık Raporlama*
- ✓ *Görsel İstatistik Raporlama*
- ✓ *Not ve Ajanda Takibi*
- ✓ *Gelişmiş Kampanya Tanımları ve Yönetimi*
- ✓ *Gelişmiş Kupon Tanımları ve Yönetimi*
- ✓ *Sınırsız Sayıda Firmada B2B Kullanımı*
- ✓ **Arctos** ile *Online Entegrasyon*



**% 100 WEB  
TABANLI  
HIZLI VE  
GÜVENİLİR**



- ✓ *Üye Sipariş Yönetimi*
- ✓ *Plasiyer Sipariş Yönetimi*
- ✓ *Şube Talep Yönetimi*
- ✓ *Depo Sipariş Onay Mekanizması*
- ✓ *Plasiyer Rota Takibi*
- ✓ *Plasiyer Görev Takibi*
- ✓ *Sipariş Durum Takibi*
- ✓ *Sipariş Performans Yönetimi*